

---

## LUIS BARRIA RAMIREZ

---



LUIS.BARRIA@USACH.CL



+56 9 3371 5858



LUIS BARRIA RAMIREZ

---

### OBJETIVO

Busco integrarme a una organización, donde pueda aportar las experiencias y conocimientos laborales ya adquiridos en el transcurso de estos años, en el área industrial.

Demostrando en cada una de mis tareas, compromiso, proactividad, tenacidad y eficiencia con las responsabilidades asignadas a mi cargo y a los equipos donde he participado.

---

---

## EXPERIENCIA

---

### SAVI SPA

Febrero 2020 – A la fecha

Durante el año 2020 el profesional se dedica a la consultoría de selección y dimensionamiento de válvulas de control e instrumentación industrial, trabajando con pequeñas empresas de ingeniería y suministro de equipos industriales.

### ENDRESS HAUSER

Marzo 2019 – enero 2020

El año 2019 el profesional toma un nuevo desafío, jefe de ventas para la zona norte en Endress Hauser (geográficamente desde Arica hasta Rancagua, sector minería), a cargo de un grupo de 9 personas (entre vendedores externo e internos, supervisión en terreno, principal objetivo mantener el *engaged* en el equipo), sus principales funciones: plan de trabajo zonal (plan de visitas, plan de cuentas, segmentación de cuentas, aumento de base instalada y ganar cuota de mercado, cumplimiento *target* mensual etc.) pronóstico de ventas (por vendedor y cuentas, ventas de proyectos, ventas de MRO y ventas de servicios), pronóstico de facturación (*backlog*) análisis de precios (márgenes, descuentos y utilidad), presupuesto de costos y gastos; manejo de garantías y reclamos.

### SAMSON CONTROLS SA

Agosto 2010 – febrero 2019

El año 2010, el profesional inició las labores ocupando el cargo de ingeniero de servicios, desempeñando diagnóstico, reparación, mantención y supervisión de montaje de válvulas de control, a mediados del 2012 tomó el cargo de jefe del departamento de servicios, el nuevo cargo implica el desarrollo de planes de mantención programada y atención de base instalada, así como desarrollo de planes de venta de servicios adicionales y soporte a clientes nuevos,

En el año 2016 se inicia la apertura de una nueva sucursal en Antofagasta, tomó el cargo de Jefe de Sucursal para las regiones de Arica-Parinacota, Tarapacá y Antofagasta, responsable de la gestión administrativa (coordinación y supervisión de la operación de la oficina en toda la parte administrativa y contable) y comercial (desarrollo de negocios con nuevos clientes (importancia máxima), promoción y venta de productos, registro de proveedores, retención de clientes existentes mediante adecuada gestión de soporte de ventas) reportando a la gerencia general.

### ENDRESS HAUSER

Enero 2010 – junio 2010

El año del 2010, inició una práctica profesional en el departamento de servicio técnico, donde adquirió conocimientos de instrumentación industrial (Flujo, Nivel, Temperatura, Presión, y Análisis de líquido) comunicaciones industriales (Profibus, Hart y FF).



---

## MANEJO DE SOFTWARE

---

ERP, FLEXLINE  
ERP, SBO  
CRM, SALES FORCE  
FDT, PACTWARE  
FDT, TROVIS VIEW  
FDT, FIELD CARE  
VALVE SIZING  
OFFICE  
LOTUS NOTE  
OUTLOOK

---

## IDIOMAS

---

Inglés Intermedio (Oral y Escrito).  
Español (Lengua Materna)

---

## ANTECEDENTES PERSONALES

---

Cedula de identidad  
(16.841.103.0)  
Fecha de nacimiento  
(04 de octubre del 1988)  
Nacionalidad  
(chilena)  
Estado Civil  
(Soltero)

---

## EDUCACION

---

**MASTER BUSINESS ADMINISTRATION**  
Universidad Andres Bello; 2018- En curso

**INGENIERIA (E) INDUSTRIAL**  
Universidad de Santiago de Chile; 2011- 2014

**TECNOLOGO EN AUTOMATIZACIÓN INDUSTRIAL**  
Universidad de Santiago de Chile; 2007- 2010

---

## CURSOS

---

**CURSOS DE VALVULAS DE CONTROL**  
Frankfurt Alemania, 2011

**CURSOS DE POSICIONADORES**  
Frankfurt Alemania, 2012

**CURSOS DE VALVULAS CRIOGENICAS**  
Frankfurt Alemania, 2013

**RELATOR CURSOS DE VALVULAS CONTROL**  
Compañías Petroamazonas, Petroecuador, Energypetrol  
Ecuador, 2014

**RELATOR CURSOS DE VALVULAS CONTROL**  
Compañías Steamcontrol, Controval  
Colombia, 2015

**CURSOS DE MEDICIÓN Y DETECCIÓN DE NIVEL**  
Endress Hauser, Chile, 2019

**CURSOS DE MEDICIÓN DE PRESIÓN Y FLUJO**  
Endress Hauser, Chile, 2019

**PROFESOR AYUDANTE, TERMOFLUIDOS**  
Carreras Automatización industrial, Construcción, Mantenimiento  
Usach, 2008-2010





---

## PRINCIPALES HITOS

---

### **JEFE DE VENTAS ZONA NORTE - MARZO DEL 2019 A ENERO DEL 2020**

- Planes de cuentas, con objetivos anuales, aumento de la participación del mercado.
- Plan de visitas relacionados con el plan de cuentas.
- Plan de PBT (Profit Before Tax), confección por margen, descuento, precio e ingreso de órdenes de compra.
- Pronóstico de ventas con asertividad promedio del 95%.
- Contrato de mantención con importantes cuentas del sector minero.
- Contrato de calibración y contrastación de flujo con importantes empresas del sector químico y minero.
- Ampliación y uso de contratos marcos de productos.
- Análisis de representantes de ventas y representantes de servicios.

### **JEFE ZONA NORTE - JULIO DEL 2016 A FEBRERO DEL 2019**

- Análisis de la participación de la empresa en el mercado (Zona Norte).
- Análisis de la competencia.
- Análisis de costos de productos y servicios.
- Nueva implementación de trabajo en: Preparación de visitas, continuidad de las visitas y cierre de negocios.
- Instalación de sucursal en Antofagasta.
- Certificación de taller de la sucursal de Antofagasta en organismos públicos y privados.
- Manejo de los activos y pasivos del centro de costo sucursal Antofagasta.
- Aumento de la cartera de clientes.
- Contrato de mantención por 24 meses -Planta de Explosivos
- Apoyo a la Universidad de Antofagasta en Planta Piloto para estudios de Sales Fundidas en aplicaciones de Plantas Solares.
- Apoyo comercial y técnico a distribuidores locales.
- Venta y desarrollo de nuevas aplicaciones en el control de Celdas de Flotación – Minería Metálica
- Venta de soluciones para el manejo de cenizas – Plantas Termoeléctricas.
- Venta de nuevas tecnologías con materiales especiales ( $ZrO_2$ ,  $Al_2O_3$ ) – Plantas de Litio
- Venta de actualización de equipos obsoletos – Planta de Explosivos
- Venta de equipos especiales en Plantas de Sales Fundidas – Planta de Molibdeno
- Venta de equipos especiales en Plantas de Acido –Plantas Fundiciones y Plantas Productoras de Ácido Sulfúrico.
- Venta de equipos especiales en manejo de Agua de Mar- Minería Metálica y Desalinizadoras.





#### **JEFE SERVICIOS Y OPERACIONES - AGOSTO DEL 2012 A JULIO DEL 2016**

- Nueva implementación de trabajo en: Bodega de materiales, reposición de stock, inventarios, auditorías y coordinación logística con transportes locales e internacionales.
- Nueva implementación de trabajo en: Venta de Servicios (Comisionamiento, Capacitaciones, Llamados de emergencias, Mantenciones predictivas, Manejo de Garantías y Planificación de repuestos), la nueva forma de trabajo se estandarizó en otras filiales.
- Optimización del tiempo de producción en ensamble de válvulas de control.
- Cierre de diversos contratos de mantención:
  - Contrato de servicios- Industria de Gas en Colombia.
  - Contrato de servicios- Industria de Petróleo en Ecuador.
  - Contrato de servicios locales -Industrias de Alimentos y Bebidas, Pulpa y Papel, Química, Gases, Fundición y Flotación.
- Creación de aplicación mediante Excel, para administrar las bases instaladas de los clientes. Aplicación intuitiva que optimizó el tiempo de preparación de los servicios y optimizó el tiempo de los vendedores en ventas por reposición de equipos.

#### **INGENIERO DE SERVICIOS - AGOSTO DEL 2010 A AGOSTO DEL 2012**

- Ensamble, calibración y certificación de válvulas de control.
- Reparación de equipos en taller.
- Supervisor y ejecutor de servicios en terreno.
- Ventas de servicios.
- Implementación de taller de posicionadores para Latinoamérica.
- Especialista de posicionadores.

